

東北

けいざい人

古着チェーン店「ドンドン  
ダウン オン ウェンズデ  
イ」を全国で62店展開し、20  
16年頃の株式上場を計画し



ています。1991年に創業  
し、ドンドンダウンの1号店  
は2005年、青森県八戸市  
に開店しました。業界ナンバ  
ーワンを目指し、東京支社で

ドンドンアップ社長（盛岡市）

## 岡本 昭史 さん 44

# 古着ならでは 毎週値下げ

の執務が増えています。東  
北発祥企業として将来も盛岡  
市に本社を置くつもりです。

店名の通り、毎週水曜日に  
値段が下がっていく方式で  
す。商品が1点ずつしかない

古着ならではのビジネスモデ  
ルで、ゲーム感覚で何度も来  
店してもらえる仕組みになっ  
ています。

店頭での買い取りは、どん  
な服でも断りません。半分は  
販売できない服ですが、東南  
アジアなどに輸出していま

す。物流の効率化と規模の拡  
大で輸出も採算がとれるよう  
になっています。これまで廃  
棄されていた大量の古着をリ  
ユースすることで環境への貢  
献も図っています。

大手古本チェーン店「ブッ  
クオフ」に事業展開が似てい  
ると言われることもありま  
す。日本の消費者は大半が古  
着を利用したことがない層で  
あり、ブックオフのように未  
開拓の市場を急拡大させたい  
と考えています。