



毎週水曜日にドンドン値下がりするおもしろ古着店『ドンドンダウン オン ウェンズデイ』

11月23日（土）、葛飾奥戸店がオープン

株式会社ドンドンアップ

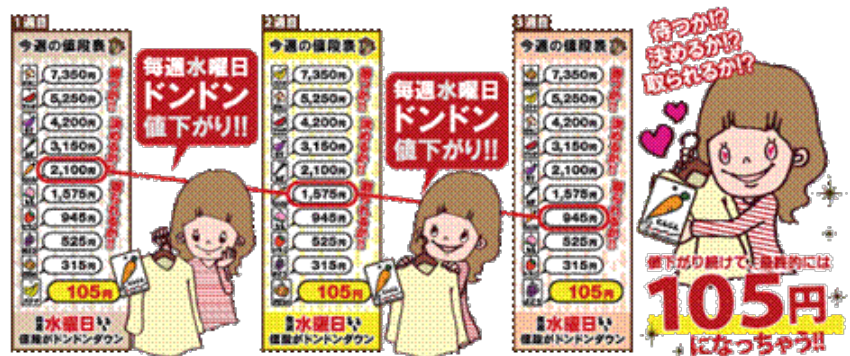
毎週水曜日に商品が10段階で値下がりし、どんな服でも全て断わりなしで買い取り、店頭に出せない衣類や売れ残った衣類は一切廃棄せず東南アジアやアフリカに輸出して環境配慮活動を行うなど独自のビジネスモデルで全国61店舗をチェーン展開している古着店「ドンドンダウン オン ウェンズデイ（以下、ドンドンダウン）」を運営する株式会社ドンドンアップ（本社・岩手県盛岡市、代表・岡本昭史）は、来る11月23日（土）、東京都葛飾区奥戸にフランチャイズとして「葛飾奥戸店」をオープンいたします。

■ドンドンダウンの特徴

(1) 毎週水曜日に値段が10段階でドンドンダウン

ドンドンダウンの商品タグは2種類あります。ひとつは野菜や果物のイラストが描いてある通称「野菜タグ」。なす、ねぎ、にんじん、もも、いちごなど全部で10種類あります。もうひとつは、値段が記載された「青タグ」です。

野菜タグの商品は、毎週水曜日に値段が10段階でドンドンダウンします。例えば今、2,100円のかぼちゃタグの商品が次の水曜日には1,575円に、さらにその次の水曜日には945円に、そして最終的には105円まで値下がりし続けます。これにより、お客様は、気に入った商品を今買うか、安くなるのを待つか、待っている間に他の人に取られて



しまうかを判断しなければならず、ワクワクドキドキ、ゲーム感覚で駆け引きを楽しむこととなります。お客様が価格を決める「逆オークション」と言えます。古着の価値観は人によって異なりますので、価値や値段を売り手だけで決めるのではなく、買い手に見出してもらおうという仕組みだとも言えます

一方、店のほうも、この野菜タグを付けることによって、値段表を入れ替えるだけで値札を付け替えるの必要がなくなり、大きな手間が省けて効率的です。

また、販売しているのは中古品ですが、商品の回転率すなわち入れ替えが早いいため、店側では、まさに「鮮度が命の野菜や果物」のように扱っています。イラストを野菜や果物にしたのは、この鮮度というイメージを演出しようという意図もありました。これにより、お客様は来店するたびに違った古着との出会いがあり、楽しむことができます。

なお、青タグの商品は、当社指定ブランド及び買取強化ブランドの衣類や服飾雑貨で、こちらの値段は一定ですが、これも毎週水曜日に20%offになります。

(2) どんな服でもドンドン買取 一買取率100%—

ドンドンダウンでは、お客様から持ち込まれた衣類を全て断り無しで買い取っています。特に人気のある衣類は500円/kg（毎週月・木曜日は1.5倍の750円/kgで買い取る特別日）、一般の衣類は50円/kg、店頭に出る予定がなく海外に輸出する衣類は10円/kgと重さによる量り買いとなっています。（一部のブランドアイテムについては1点毎の査定となっています）

古着店に限らずほとんどのリサイクルショップでは、売れそうにないものは買い取りを断るのが普通です。けれど、買い取ってもらうことを期待して来店したお客様にしてみれば、買い取りを断られた商品を持って帰るのは面倒ですし、嫌な気分にもなります。そのためお客様は予め自ら仕分けなければなりません。それも面倒で諦めてしまいます。多くの方はそうした経験があり、億劫になってタンスの肥やしのままになったり、廃棄してしまったりしているようです。

当店では全品買い取りですから、そのような不快な思いや面倒な思いをさせず、結果、多くのお客様が気軽に古着を持ち込んできます。

(3) オシャレで活気のある店づくり

これまでの古着という汚く不潔というイメージがあり、それを扱う古着店も雰囲気や暗く商品が雑に扱われているところがほとんどでした。

当店ではそうしたイメージを一新して、明るく清潔な店づくりに取り組んでいます。基本コンセプトは八百屋さん。独自の買取システムと販売システムによって商品の回転が速く、良質で豊富な品揃えを常に保ち、新鮮さをキープしています。外装はヴィヴィットな配色とユニークなキャラクター「ドンさん」の看板を掲げてインパクトのあるアイキャッチとし、店内は内装やPOPなどの店舗ツールを自ら手作りして個性的なオシャレ感と面白さを演出、新品アパレルショップのような雰囲気を出しています。店舗スタッフには、幅広い商品知識と魅力的な品揃えのセンスが求められるため、ファッション感覚の高い人材が揃えられています。店内ではそのスタッフによる威勢のいいマイクパフォーマンスが常に流れ、他の店員との掛け合いもあって活気やライブ感が演出されます。値下げの水曜日には全スタッフが法被を着てお祭りムードを盛り上げます。

(4) 店舗で販売できない状態の商品を海外輸出

買い取った古着のうち店舗で販売できない状態の商品や売れ残った商品は、廃棄することなく、一旦、国内の倉庫に集め、マレーシアの提携業者に輸出しています。そしてその提携業者は、商品を仕分けて、さらに東南アジアやアフリカなど20カ国以上に輸出しています。

日本の古着は、着古した欧米品などよりも高品質でデザイン性も高いため、現地ではとても人気があります。また、損傷が激しいものでも「ウエス」や「反毛材」として再利用される為、廃棄するものはほぼありません。

ただ当社では、圧縮梱包や輸送で費用がかかるため、まだまだビジネスとして大きな収益を上げるには至っていません。それでも、廃棄処分代がかからず、ゴミ問題など環境負荷の低減につながると考え、社会貢献の意識で実施しています。この事業を店頭やチラシ、ホームページなどで一般に知らせ、古着リユースが環境や人の役に立つものだという共感の醸成に努めています。これによって当社の買い取り量を増やすことにもなります。

なお、2012年度には6,100トンの衣類を買取、その内約50%をマレーシア工場に輸出致しました。

■新店舗概要

店舗名： 「ドンドンダウン オン ウェンズデイ 葛飾奥戸店」
オープン： 2013年11月23日(土)
所在地： 〒124-0022 東京都葛飾区奥戸5-20-11
電話番号： 03-5671-1136
営業時間： 10:00~20:00 / (買取受付：10:00~19:00)
定休日： 無し
売場面積： 43.13坪
立地種別： ロードサイド
物件形態： ビルイン
駐車場： 30台
取扱商品： メンズ・レディース・キッズ古着、ブランド古着
服飾雑貨(靴・バッグ・アクセサリ等)、
特徴： 業務スーパーと併設
店舗URL： <http://dondondown.com>

■会社概要

商号： 株式会社ドンドンアップ
創業： 1991年7月
設立： 1997年8月
代表者： 代表取締役 岡本昭史
所在地： 〒020-0024 岩手県盛岡市菜園1-3-6 2F TEL:019-621-8250 FAX:019-621-8230
資本金： 49,942万円(2013年3月現在)
従業員数： 209名(2013年3月現在)
店舗展開： 1道1都1府22県に61店舗(直営11店舗/FC50店舗)(2013年11月9日時点)
会社URL： <http://dondonup.jp>

つきましては、この「葛飾奥戸店」のオープンを貴局視聴者に告知紹介いただきたく、またご取材賜りたく、ご検討の程よろしくお願ひ申し上げます。

この件に関するお問い合わせ先

株式会社ドンドンアップ 東京支社 広報課 菊地岳彦 Mobile : 080-4104-7681

〒107-0061 東京都港区北青山2-7-26 フジビル28 2F

TEL : 03-6864-4847 FAX : 03-6856-4180 Email : kikuchi.takehiko@dondonup.jp