

店頭とネット双方で物販

ドンドンダウン 駅ビルに新モデル第1号

（盛岡市）市菜園、岡本昭史社長の「新ビジネスモデル」第一号店。古着やアクリルなど、店頭商品をネットでも販売し、店舗の在庫負担を減らす。同社はこれまで、売り場面積130～820平方㍍が、といった広めの店舗で展開してきた。新形態の店は実店舗以外にネットでも販売ルートを確保できるため、小さな路面店やテナントへ出店が可能となる。

販売方法は、商品を店頭に置くほかヤフーのネットオークションショーンで商品を併売する古着販売店「ChocoChocoDown on Wednesday byドンドンダウンオンウェンズディ」（古館洋子店長）が9日、盛岡市盛岡駅前通りのフェザンテラスにオープンした。同店（約175平方㍍）はオフィス、きれ

いめカジアルの婦人服を主に販売。陳列商品3千点のうち、3分の2はオークションに出品している。併売品のタグには「ヤフオク」

で、「春・夏に向けて

販出品中」と記載。毎週水曜日、店頭販売に

の華やかな洋服をそろ

う。第1号店は、アクリル

などの店頭商品をネット

でも販売し、店舗の在庫負担を減らす。



フェザンテラスにオープンした「ChocoChocoDown on Wednesday byドンドンダウンオンウェンズディ」

ズを増やし、1年後には加盟店20店を目指す」と目標を語る。指

出品している。併売品

の2はオークションに

出品している。併売品

のタグには「ヤフオク」

は「春・夏に向けて

販出品中」と記載。毎

週水曜日、店頭販売に

の華やかな洋服をそろ

う。第1号店は、アクリル

などの店頭商品をネット

でも販売し、店舗の在庫負担を減らす。

アクリルなどの店頭商品をネット

でも販売し、店舗の在庫負担を減らす。

アクリルなどの店頭商品をネット

でも販売し、店舗の在庫負担を減らす。

アクリルなどの店頭商品をネット